



ARTICOLO 083 · ECONOMIA E GESTIONE D'IMPRESA

Un acconto e le attività che permette di avviare

La richiesta di un pagamento iniziale va collegata alla struttura concreta della commessa.

AUTORE Michele Argenziano · PUBBLICATO 4 ottobre 2026

Un acconto può sostenere l'avvio di un lavoro che richiede acquisti dedicati. La sua utilità si comprende osservando le uscite precedenti alla consegna e il rischio di rimanere con materiali difficilmente riutilizzabili. Una percentuale scelta per abitudine può non riflettere queste condizioni.

Sul piano gestionale, propongo di descrivere quali attività iniziano dopo il pagamento e quali informazioni devono essere disponibili. Il cliente dovrebbe comprendere il collegamento tra anticipo, prenotazione delle risorse e avanzamento. Le condizioni contrattuali richiedono una definizione adeguata al rapporto specifico.

Pensiamo a un arredo realizzato su misura. Un componente personalizzato può essere ordinato prima della lavorazione, mentre altri materiali sono comuni a diversi progetti. Distinguere le due categorie rende più chiara la motivazione economica dell'acconto e la sequenza delle decisioni produttive.

La verifica successiva confronta le uscite previste con quelle realmente anticipate. Se cambia il modo di produrre, può cambiare anche il fabbisogno iniziale. L'acconto diventa così parte della progettazione della commessa, con impegni comprensibili e coerenti con il lavoro da svolgere.

Versione digitale disponibile su micheleargenziano.it/articoli