



ARTICOLO 093 · ECONOMIA E GESTIONE D'IMPRESA

Comprare insieme prodotti veloci e prodotti lenti

Una proposta del fornitore va letta sul valore complessivo della combinazione richiesta.

AUTORE Michele Argenziano · PUBBLICATO 4 ottobre 2026

Un'offerta può legare l'acquisto di un prodotto richiesto a quello di articoli che vendono lentamente. La valutazione economica deve includere tutta la combinazione, con il tempo e lo spazio necessari. Il vantaggio sul prodotto principale può essere assorbito dalle scorte accessorie.

Conviene ricostruire quali quantità sono davvero richieste e quali derivano dalle condizioni dell'offerta. Per ogni componente serve una previsione prudente di utilizzo o vendita. La possibilità di rifiutare o modificare la proposta dipende dal rapporto concreto, da esaminare separatamente.

Immaginiamo un negozio che riceve un lotto conveniente composto da referenze molto diverse. Le vendite rapide di una parte possono finanziare solo temporaneamente l'attesa delle altre. Un confronto con acquisti separati rende più visibile il costo della combinazione imposta dalla proposta.

Propongo di registrare il risultato dell'intero lotto e di rivederlo prima dell'ordine successivo. Le rimanenze devono mantenere il collegamento con la scelta iniziale. Questo evita che il successo dell'articolo principale renda invisibile il costo dei prodotti rimasti a lungo sugli scaffali.

Versione digitale disponibile su micheleargenziano.it/articoli